



YOB
S

PROBLEMA

- Falta de **visibilidad** y **accesibilidad** de servicios
- Una **barrera** entre cliente y trabajador
- Carencia de servicios de **calidad** y **confianza**

IDEA PRINCIPAL Y OBJETIVOS



Proveer a los trabajadores una **plataforma útil, eficaz y fácil de usar** para **promocionar sus servicios**, y permitir a los usuarios acceder a la aplicación para **solicitar servicios específicos** de manera **segura y eficiente**.



MODELO DE NEGOCIOS

- **Marketing conciso y eficaz** que nos ayude a llegar a nuestro público deseado.
- **Subscripción mensual** accesible a los trabajadores.
- **Sistema de pago seguro** y únicamente dentro de la aplicación.

• COSTOS (REALES)

Costo mensual estimado: \$88,000

Costo total estimado: \$1,584,000



Presentación del Prototipo funcional en celular.

<https://drive.google.com/file/d/1fdouxzpbsqqBvlzQC855oLh0lcU9pZ8tr/view?usp=sharing>

¡Gracias!